

HABILIDADES Y DESTREZAS PARA LA GESTIÓN DE EQUIPOS COMERCIALES

Descripción

Con la realización de este curso mejorarás en habilidades y conocimientos para la toma de decisiones y resolución de conflictos dentro de grupos de trabajo, así como a desarrollar una visión realista de las necesidades competencias que precisa un cargo de dirección.

Objetivos

- Identificar las actividades que un directivo de saber, para manejar su día profesional
- Desarrollar un espíritu de liderazgo para la gestión de grupos de trabajo

Audiencia: todos los públicos

Prerrequisitos: no se requiere conocimientos previos

Horas: 30

Tutor: Pablo Santiago

Contenido

Unidad 1

Comunicación Comercial

Unidad 2

Motivación de equipos

Unidad 3

Los equipos de trabajo de alto rendimiento

Unidad 4

Las reuniones de trabajo



Cámara Oficial de Comercio
de España en El Salvador



Unidad 5

Negociación

Unidad 6

Estrategias de negociación en la empresa

Unidad 7

Toma de decisiones

Unidad 8

Retribución Comercial

Unidad 9

MasterClass: Big data en decisiones estratégicas

Examen final